



Следующий этап оформления транспорта в лизинг - составление и подписание договора. Здесь важно изучить и согласовать график платежей, сумму первоначального взноса и прочие важные моменты. Если всё устраивает, договор можно подписать, после чего сделка начинает действовать.

На этом этапе очень важен график платежей. Здесь важно выбрать подходящий вариант с учётом ритма развития бизнеса и без нанесения ему убытков. Иными словами, платежи не должны мешать развитию и не нарушать финансовое положение компании. Некоторые компании, выдающие автомашины в лизинг, предусматривают сезонный график внесения оплаты на основании получаемых доходов предприятия.

Есть и те, которые самостоятельно выезжают в офис лизингополучателя и подписывают договор на месте. На процедуру уходит достаточно мало времени, но юристы должны иметь соответствующую квалификацию и опыт, чтобы грамотно оценить все положения соглашения, а уже потом передать на подпись руководителю.



## Внесение аванса

Не все лизингодатели требуют от своих клиентов внесение первоначального взноса. Но есть и те, кто после перечисления аванса предоставляют получателю право на долгосрочное использование транспорта в коммерческих целях.

В среднем фирмы взимают от суммы лизинга 5-15% в качестве первоначального взноса, но есть случаи когда получатели должны внести до 50% от стоимости транспорта. Срок действия договора 24-60 месяцев.

## Получение транспорта во временное владение



Согласно законодательству автомобиль передается во владение лизингополучателю во временное использование через поставщика в салоне или дилерском центре. Обязательное условие - оформление полисов ОСАГО и КАСКО. Однако во втором случае, это обговаривается индивидуально и полис может не требоваться. После получения транспорта в использование его следует поставить на учёт в ГИБДД.

Таким образом, после получения во владение транспорта, за его функциональность и сохранность отвечает лизингополучатель. В момент приобретения транспорта важно проверить его на исправность и соответствие условиям соглашения. Поставщик и лизингополучатель часто готовы предоставить техническую поддержку транспорта и иные полезные услуги.

По окончании сроков сделки получатель должен выплатить остаточную стоимость автомобиля и перевести на баланс своей фирмы или же вернуть лизингополучателю. Все зависит от условий подписанного договора.