

Процедура покупки фуры в лизинг и нюансы заключения договора



Лизинг - это привлекательное условие для тех, у кого нет своего собственного транспорта. В большей части этой услугой пользуются те, кому нужна дорогостоящая техника, на которую на данный момент нет средств для покупки. Приобретение фуры в лизинг - это ответственная задача и перед претворением ее в жизнь следует тщательно изучить условия договора, чтобы не натолкнуться на неприятные моменты при осуществлении выплаты.



Нюансы при заключении договора

В любом подобном документе есть подводные камни которые не сразу можно обнаружить. На что же нужно обращать внимание? Первое - это величина первоначального взноса. Обычно компании, практикующие лизинг, требуют от клиента вносить аванс в размере 15-20% от стоимости большегруза, но есть и те, кто не требует первоначальный взнос. Второе - процентная ставка. За оказание услуг лизинговой компании клиент всегда уплачивает проценты. Как правило - это 7-8% за год. В редких случаях в рамках проводимых акций можно встретить и беспроцентный лизинг.

Третье - лимит заключаемой сделки. Этот аспект важен для тех, кто планирует приобрести сразу несколько автомобилей. Большая часть компаний, занимающихся лизингом, не создают ограничение для максимальной суммы сделки, устанавливая лимит специально для каждого клиента после анализа финансовой обеспеченности. Однако есть компании, где сумма по договору не может превышать 120 миллионов рублей.

И ещё пара нюансов. В лизинг фуры предоставляются без поручителей и внесения залога. До момента полного выкупа они являются собственностью компании. Поэтому если клиент не выполнил свои обязательства, машина может быть изъята. Однако есть случаи, когда лизингодатели просят предоставить поручительство от будущего собственника. Помимо этого, на автомобиль оформляется не только стандартный

полис ОСАГО, но и КАСКО на весь срок действия лизингового договора. Страховку можно оплатить отдельно или включить ее в платежи по лизингу. Более крупные компании для большей безопасности требуют ещё дополнительно оформить договор ДСАГО.



Процедура покупки

Весь процесс схож с оформлением кредита в банке, но в нем нет такой бумажной волокиты и проходит он намного быстрее. Выбрав большегрузо Юю юбки и выбрав лизинговую компанию, можно переходить к процедуре оформления. Она включает в себя несколько этапов:

1. Подача заявки. Есть несколько способов сделать это - через электронную почту, официальный сайт или по телефону. Когда заявка будет обработана, будущий лизингодатель получит полное коммерческое предложение в комплекте с документами для оформления сделки. Есть компании, которые помогут выбрать оптимальный вариант для лизинга.
2. Подготовка и отправка документов. Каждая компания, занимающаяся лизингом каждого своего клиента тщательно проверяет, и по итогам проверки принимает решение о возможности подписания договора и заключения сделки.
3. Получение одобрения и подписание договора. На этом этапе следует тщательно изучить каждый документ, который относится к сделке, а уже потом подписывать договор. Учтите, что нередко компании меняют условия уже после одобрения сделки.
4. Внесение аванса и получение автомобиля. При необходимости внести аванс следует запросить от лизингодателя подтверждающие документы. При передаче имущества компании должен обязательно присвоить ее представитель.

Обратите внимание на автомобиль, тщательно осмотрите его на предмет повреждений и технических неисправностей, чтобы в будущем у вас не возникло проблем.