



Покупка транспорта в лизинг - дело серьезное, и здесь также есть свои нюансы, как и при оформлении кредитного договора. Желательно, чтобы сделку проводил специалист с финансовым или юридическим образованием. В крупных компаниях с этим нет проблем - там есть финансист или юрист, который зная законодательство, сможет добиться подписания договора на максимально выгодных условиях.

Но если вы ИП или частное лицо и обратиться за помощью квалифицированных специалистов невозможно, тогда перед оформлением сделки нужно тщательно изучить ключевые моменты и их особенности. Разберемся подробнее, изучив пошаговое руководство.



Подбор автомобиля, компании и изучение условий лизинга

Руководство компании или частное лицо самостоятельно подбирают автомобиль, который будет отвечать всем запросам и нуждам компании. Можно сразу же обратиться в лизинговую фирму, которая представит клиенту большой каталог с различными марками, моделями и модификациями транспорта.

При выборе лизингодателя следует подробно изучить его опыт работы, репутацию, почитать отзывы и мнение других клиентов. Специалисты советуют тщательнее изучать компанию, с которой клиент собирается подписать договор, чем в последствии остаться без денег и у разбитого корыта.



Перед подписанием и оформлением сделки нужно тщательно прочитать договор и обратить внимание на самые основные его моменты:

- график выплат и величина ежемесячного платежа;
- размер аванса (первоначальный взнос) - диапазон 0-49%;
- условия возврата имущества;
- нюансы внесения остаточной стоимости.

Если лизингополучатель доволен всеми условиями, то он отправляет заявку в компанию, которая будет оформлять лизинг. Она рассматривает ее и дает свой ответ в течение одного-двух дней. Редко, когда фирмы на проверку документов и их анализ тратят несколько недель.

Подготовка пакета документов



После одобрения заявки можно смело подавать свои документы для оформления соглашения. Документы лучше подготовить заранее. В пакет должны входить:

1. Анкета на оформление операции лизинга.
2. Заявка от руководства.
3. Согласие на обработку персональных данных.
4. Копия актуального Устава.
5. Копия документа о назначении руководителя компании и документ удостоверяющий его личность.
6. Копия свидетельства о нахождении на налоговом учёте.
7. Отчёт о финансах и бухгалтерский баланс.
8. Справка из банка об открытых счетах.

Есть компании, которые для получения более детальной картины о лизингополучателе, требуют дополнительные документы на свое усмотрение.

Официальная заявка с подписью руководителя предприятия.
Анкета на проведение лизинговой операции, заверенная печатью компании заявителя.
Копия действующего Устава коммерческой организации.
Копия свидетельства о постановке на налоговый учет.
Копия протокола о назначении руководителя компании.
Копия паспорта руководителя компании (при необходимости – копии паспортов учредителей фирмы).
Баланс компании, финансовый отчет.
Справка об открытых счетах в банках.
Согласие на обработку предоставленных персональных данных.
Некоторые организации требуют других документов на своё усмотрение.



Шаг 3. Составление и подписание договора

После выбора и согласования платежного графика, суммы аванса и прочих пунктов договора, участники подписывают соглашение. Этот момент считается началом действия автолизинговой сделки.

График платежей – ключевой пункт операции. Юридическим лицам следует выбирать самый оптимальный вариант, максимально соответствующий ритму бизнеса.

Выплаты не должны существенно нарушать финансовые дела компании и мешать развитию коммерции. Иногда лизингодатель позволяет выбрать сезонный график оплаты в соответствии с доходами предприятия.

Некоторые лизинговые компании сами приезжают в офис партнера и оформляют договор на месте. Сама процедура занимает немного времени, но юристам фирмы

следует внимательно изучить текст документа до подписания бумаг.

Шаг 4. Внесение первоначального взноса

После внесения первоначального взноса получатель имеет право на долгосрочное пользование автомобилем в коммерческих целях.

Обычно фирмы берут от 5% до 15% аванса, но иногда сделка совершается на других условиях, и получатель либо вообще не вносит средств, либо оплачивает почти половину стоимости. Срок договора составляет от 24 до 60 месяцев.



Шаг 5. Получение автомобиля во владение

Транспорт передаётся в лизинг через поставщика – в дилерском центре или салоне. Страховка ОСАГО обязательна, КАСКО осуществляется по взаимной договоренности сторон. Транспортное средство нужно зарегистрировать в ГИБДД.

Сохранность автомобиля и его функциональность – забота получателя, но лизингодатель и поставщик нередко предоставляют своим партнерам техническую поддержку и прочие полезные услуги.

Когда срок сделки завершается, получатель (согласно условиям договора) либо возвращает транспорт лизингодателю, либо переводит его на баланс своей фирмы, выплачивая остаточную стоимость.